

NEWTON'S CAVAILLON

UNE AFFAIRE DE SPÉCIALISTES

À cinq minutes de l'autoroute A7, sur une superficie de 3 600 m² à Cavillon, une entreprise dont l'objet social est "inhabituel" prospère. Cette spécialité ne l'a pas empêchée de graver, en trois ans d'existence, toutes les marches de la réussite. Et le meilleur est à venir...



C'est vrai que l'on y accède très facilement. Et c'est un plus pour les gros porteurs qui visitent fréquemment le siège de Newton's pour venir y charger ces fameux coussinets déshydratants destinés à l'industrie lourde.

Enveloppés dans d'immenses sacs plastiques - similaires à nos sacs de supermarché mais en nettement plus gros - ces coussinets sont la forme la plus pratique pour l'utilisation industrielle de la soude et de la

potasse caustiques à laquelle ils sont destinés, sans oublier le chlorure de calcium que Stéphane Mazoyer - le directeur général - reçoit lui, sous forme d'écaillés d'un blanc immaculé. La capacité de stockage des hangars en ligne est évaluée à 60 tonnes de matière première et autant de produits finis. C'est ce qu'il faut à la SAS Newton's pour faire face à la demande des nombreuses sociétés européennes qui font détruire, grâce à une solution peu onéreuse, leurs mélanges azéotropiques. Les créateurs de Newton's sont tous des cadres salariés de Quadrimex, entreprise également cavillonaise, dont ils détiennent une partie du capital, suite à une opération de reprise par les salariés, client unique de la société Quadrimex. À travers leurs profils respectifs, ils maîtrisent l'ensemble du marketing commercial, de la technique et des finances de la société.

40 clients dans le monde

Entre 2003 et 2005, le chiffre d'affaires de Newton's est passé de 585 K€ à 1 000 K€. Une progression qui, grâce à de nouveaux projets en cours de réalisation, devrait atteindre 1 400 K€ en 2010. À quoi est-elle due ? Stéphane Mazoyer répond que "Newton's bénéficie de plusieurs atouts. La forte compétence

technique et commerciale dont il dispose, la maîtrise parfaite du marché, le soutien de la structure pérenne Quadrimex, qui commercialise les produits que Newton's élabore, et une concurrence peu agressive". En effet, les concurrents ne sont pas

Newton's
compte parmi
sa clientèle
les plus grands
chimistes
mondiaux

légion : un japonais pour la soude mais qui ne produit que pour ses besoins propres, deux américains pour la potasse dont un seul est présent à l'export, un américain encore pour le chlorure de calcium, cette fois bien représenté à l'international.

Mais aucun de ces trois concurrents ne maîtrise simultanément les 3 produits dont la déshydratation permet le séchage du gaz, particulièrement utile en chimie et pétrochimie... Alors Newton's compte parmi sa clientèle les plus grands chimistes mondiaux : Bayer, BASF, Solvay, Syngenta, Arkema... qui sont livrés par l'intermédiaire du port de Fos-sur-Mer.

De développement en développement...

À terme, le développement de l'entreprise passe par celui du procédé de séchage, seul apte à prendre des parts de marché aux concurrents japonais et américains. Encore faudra-t-il améliorer les performances des procédés existants, concevoir de nouvelles installations plus performantes, fournir une prestation com-

plète allant jusqu'à la prise en charge du recyclage des consommables, faire du procédé Newton's une référence reconnue. "Il existe en effet de nombreuses sociétés qui, n'ayant pas de solution de

recyclage, font détruire leurs mélanges azéotropiques. Le procédé Newton's offre une solution peu onéreuse pour leur permettre de réutiliser ces mélanges" poursuit Stéphane Mazoyer. Le procédé de séchage par produits déshydratants déliquescents présente donc un avantage en termes de protection de l'environnement. L'avenir est là que la société Newton's ne compte pas laisser passer. La société Newton's, aidée dans son programme de recherche par la Région, le Conseil général, l'Anvar, l'Institut français du pétrole et l'association Alizé,



prépare un grand projet. En perspective, la proposition aux clients européens et internationaux de sècheurs complets. On n'est jamais mieux servis que par soi-même... ■

850 chemin Mitan
Les Chevalières 84300 Cavailon
Tél. : 04 90 71 13 20
www.newton-s.com

NEWTON'S EN CHIFFRES

C'est une SAS au capital de 132 600 euros, créée en juin 2003 du rachat d'une unité d'empastillage appartenant au groupe chimique Degussa

Dirigeants : Patrice Reisch (président) et Stéphane Mazoyer (directeur général)

Chiffre d'affaires 2005 : 1 million d'euros

Client unique : Quadrimex - 30 personnes pour un CA de 20 millions d'euros dont 5 à l'export

Personnel : 6 personnes au total

Le cœur de l'outillage de l'entreprise est composé d'une presse à roues tangentes (8 tonnes) et d'un broyeur à impact (3 tonnes)

Valeur du marché mondial : 2 900 K€ - USA 60%, Newton's 35%, Japon 5%

Espoirs pour 2010 : 50% Newton's, 45% USA, 5% Japon

AMENAGER



Projet Avignon Courtille - Pôle d'affaires I&V

CONSTRUIRE



Hôtel de la Communauté d'Agglomération du Ventoux et Comitat Venaissin

COMMERCIALISER



Agnoparc - Immeuble de bureaux Montaigne



CITADIS

CITADIS
6 passage de l'Oratoire
84 000 AVIGNON
Tél : 33 (0) 90 27 57 00
Fax : 33 (0) 90 85 90 72
www.citadis.fr

Photo : F. Girard - C. Mercat - Images et services - Anvar



SOLFRINI
MARBRERIE



l'art et les matières

Pierre • Marbre • Granit
dans toutes leurs applications

206, av. du 11 novembre 1918 • 84310 Marières les Avignon
Téléphone : 04 90 33 37 19 • Fax : 04 90 33 35 13
www.marbrerie-solfrini.fr